



## Vertriebsingenieur (m/w) Sintertechnologie

zur Verstärkung unseres Teams

Als mittelständisches **Unternehmen** sind wir einer der **führenden Hersteller von hydraulischen Pressen und Anlagen** für die Metall- Pulvermetall-, Kunststoff - und Elektronik- und Leichtbauindustrie. Unsere Produkte sind weltweit bei unseren Kunden im Einsatz. Wir wissen, dass unser Erfolg von der Zufriedenheit unserer Kunden und von der Motivation, Zufriedenheit und Leistungsbereitschaft unserer Mitarbeiter abhängt. Wollen Sie in Ihrem Berufsleben etwas bewegen?

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung und für die Arbeit im Team?

Dann bewerben Sie sich bei uns. Für den Ausbau unseres Teams am **Standort Horb am Neckar** suchen wir Sie!

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer Maschinen und Anlagen im Bereich Pulverpressen und Kalibration
- Akquisition und Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Unterstützung bei der Technologieentwicklung sowie Koordination von Technologie- und Vertriebsaktivitäten
- Aktive Gestaltung und Umsetzung der Wachstumsstrategie durch das Setzen technologischer Impulse und das Entwickeln kundenspezifischer Lösungen zusammen mit dem Engineering
- Umsetzung von Kundenwünschen in Pressenkonzepten
- Planung und Dokumentation von Vertriebsaktivitäten, Kundenkontakten und –besuchen sowie kontinuierliche Kundenbetreuung
- Mitwirkung bei Messeauftritten und Ausstellungen
- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- Weiterentwicklung des technischen Vertriebsmaterials
- Vertretung des Unternehmens gegenüber Kunden, Lieferanten sowie allen anderen internen und externen Gesprächspartnern

### Unsere Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau, Automatisierungs- oder Werkstofftechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich technischer Vertrieb
- Erfahrung in der Sintertechnologie
- Idealerweise Erfahrung im Anlagenbau sowie mehrjährige Berufs- oder Führungspraxis in einem produzierenden, international agierenden Unternehmen, gerne im Bereich Pulvermetallurgie/Hartmetall/Keramik
- Eine ergebnis- und zielorientierte Arbeitsweise sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein mit Blick für das technisch und betriebswirtschaftlich Machbare
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Fließendes English in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Integrität und Loyalität
- Soziale Kompetenz

### Wir bieten:

- einen abwechslungsreichen und interessanten Arbeitsplatz in einem Unternehmen mit 270 Kolleginnen und Kollegen.
- Sehr viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung.
- Ein motiviertes Team wartet auf Ihre Unterstützung und bietet eine attraktive Vergütung
- Weiterbildungen um alle notwendigen Aufgaben bewältigen zu können, sind selbstverständlich.
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung unter dem Stichwort „**Vertriebsingenieur P**“ einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: [personal@lauffer.de](mailto:personal@lauffer.de)

Für weitere Fragen steht Ihnen Frau Gabriele Grudno unter Telefon +49 7451 902-168 gerne zur Verfügung.